

TITRE PROFESSIONNEL

La formation de Négociateur Technico-Commercial sportif combine des compétences en vente et en connaissance technique des produits sportifs pour répondre précisément aux besoins de ses clients, qu'ils soient particuliers, entreprises ou clubs sportifs.

PRÉ-REQUIS

- Avoir validé un baccalauréat, un diplôme ou un titre RNCP de niveau 4

CERTIFICATION

Titre professionnel délivré par le Ministère du travail du plein emploi et de l'insertion, enregistré au répertoire de France Compétences sous le numéro RNCP 39063 (échéance le 10-06-2029)

- Mise en situation professionnelle
- Entretien technique
- Entretien final

MODE DE FINANCEMENT

- Alternance : contrat d'apprentissage ou contrat de professionnalisation
- Auto-financement
- CPF : mon compte formation
- Plan de développement de compétences
- Transition Pro

PROGRAMME

- Les fondamentaux du Marketing
- Les études de marché
- Les stratégies de communication
- La gestion des événements sportifs
- Sponsoring et partenariats
- Marketing digital
- Analyse et reporting



► Débouchés professionnels

- Technico-commercial sport
- Responsable commercial
- Chef de secteur ou chef de produit dans des entreprises de sport ou grandes enseignes
- Conseiller en magasin spécialisé en produits sportifs
- Chargé de partenariats



NIVEAU 5



12 MOIS DE FORMATION
2 jours/semaine
Une semaine sur deux
Hors vacances scolaires



LA RENTRÉE :
Septembre/Octobre
2025



02 31 91 76 55



Locaux accessibles aux personnes en situation de handicap



Caen